

Карьера IT-юриста: высокий старт

Как юристу построить карьеру в IT



Спикеры

- **Екатерина Калугина**, Head of Legal, Privacy & AI Officer в венчурной студии.
- **Александр Партин**, адвокат, партнер Privacy Advocates, CIPP/E, CIPM, соучредитель РППА Офис.
- **Юлия Пономарева**, к.ю.н., Yandex. Старший юрисконсульт.
- **Александр Козьминых**, INTELUR, CEO
- **Екатерина Габдульбарова**, Carrot quest, Head of Legal; ex-Miro Legal Counsel.
- **Наталья Возиян**, Legal Director, Иксолла.

О чем мы поговорим

- ❑ Карьера IT-юриста: перспективы и бонусы.
- ❑ Как выбрать карьерную траекторию.
- ❑ Hard & soft навыки, необходимые IT-юристу.
- ❑ Критерии выбора стажировки: инхаус vs консалтинг.
- ❑ Продающее резюме и личный бренд IT-юриста.

Карьера IT-юриста: перспективы и бонусы

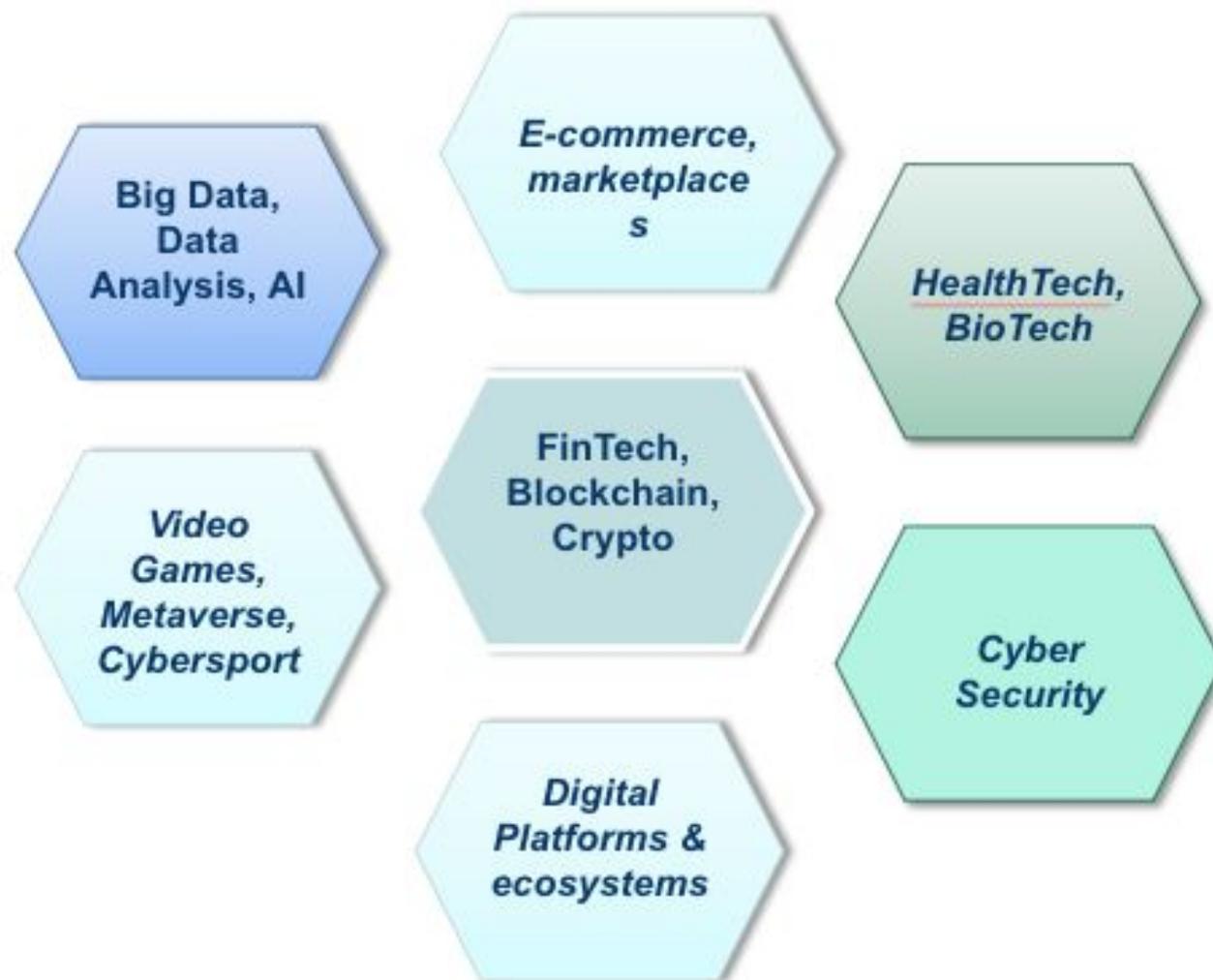


IT-юрист - юрист, специализирующийся в праве IT / Цифровом праве.

Цифровое право / Digital Law / IT Law – совокупность правовых норм и институтов, регулирующих отношения, связанные с внедрением и использованием цифровых технологий (AI; Big Data; блокчейн, BCI, облачные вычисления и пр.); но эти нормы не объединены единым методом регулирования и относятся к различным отраслям права:

- Информационное право
- Гражданское право
- МЧП
- ИС и авторское право
- Налоговое право
- Иные отрасли.

Цифровое право - бизнес-направления



На что опираться при выборе карьерного трека

Ценности – фундаментальные установки и смыслы, ваши интересы

Цели – инструменты измерения и контроля
Куда идем ? Где хотим оказаться ?



SMART подход к целям

Specific	<i>Чего конкретно хотим добиться</i>
Measurable	<i>Понятные метрики</i>
Achievable	<i>Правильно рассчитаны силы</i>
Relevant	<i>Соответствует плану</i>
Time-bound	<i>Поставлен четкий срок и шаги</i>

Пример SMART цели: Вырасти с Junior до Associate через 2 года работы в консалтинговой компании X.

Цель «Стать самым крутым юристом» это не Smart цель

Метод ХОЧУ-МОГУ-НАДО

ХОЧУ:

- мои ценности
- мои стремления, интересы
- мои цели
- что приносит удовольствие
- что дает мне энергию

МОГУ:

- Текущие активы:
- Hard & Soft навыки
- суперсилы
- что лучше получается
- за что чаще хвалят



НАДО

- Аудит реальности: что востребовано на рынке (отрасли) ?
- За что платят ?
- Как долго профессия / индустрия будет актуальной ?

Q&A

Вопросы спикерам:

1. Расскажите про вашу работу в области IT. Какие перспективы у IT / Digital индустрии ?
2. Какие бонусы в карьере IT-юриста?
3. Расскажите о треках внутри вашего направления или те, о которых вы знаете. Какие из них наиболее востребованы, как выбирать ?

Включайте микрофон, задавайте вопросы / делитесь своим опытом 😊

Навыки, необходимые IT-юристу

Hard Skills

Soft Skills

Правовая экспертиза:

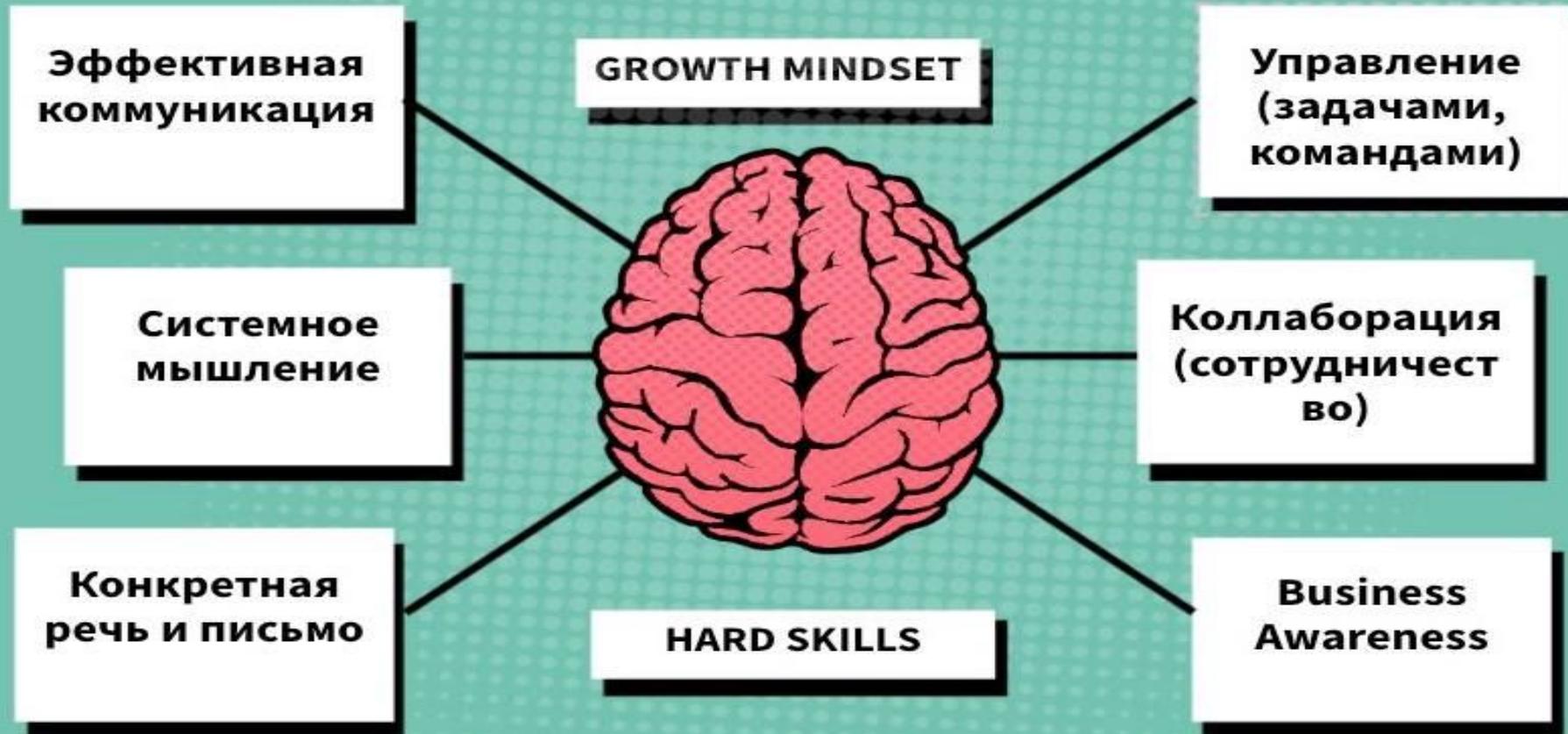
- ✓ Гражданское право
- ✓ Корпоративное право
- ✓ Информационное право
- ✓ Международное частное право
- ✓ Интеллектуальная собственность
- ✓ Налоговое право
- ✓ Административное право

Технические навыки:

- ✓ Знание языков
- ✓ Legal Tech
- ✓ Юридическое письмо, лигал дизайн

- ✓ Growth Mindset / Гибкое сознание
- ✓ Конкретная речь и письмо
- ✓ Эффективная коммуникация
- ✓ Business awareness / понимание бизнеса;
- ✓ Системное мышление
- ✓ Управление задачами и проектами
- ✓ Навыки исследования и аналитики
- ✓ Критериальное принятие решений
- ✓ Навыки публичных выступлений
- ✓ Гибкость и адаптивность

Навыки бизнес-ориентированного юриста



Фиксированное мышление
Интеллект статичен



Желание ка-
заться умным
приводит к
тому, что...

Испытания

...вы отказываетесь от
борьбы

Трудности

...вы легко сдаётесь

Усилия

... усилия кажутся бесплодными

Мышление роста
Интеллект можно
развить



Желание
учиться при-
водит к
тому что...

Испытания

...вы принимаете вызов

Трудности

...вы настаиваете на своём

Усилия

...усиления становятся дорогой к
мастерству

Business Awareness / Понимание бизнеса

- Понимать своего клиента
- Быть понятным своему клиенту;
- Открытость и доверие.

Чтобы что?

- Находить лучшие решения;
- Давать клиенту пользу и ценность.



Business Awareness / Понимание бизнеса

Инструменты:

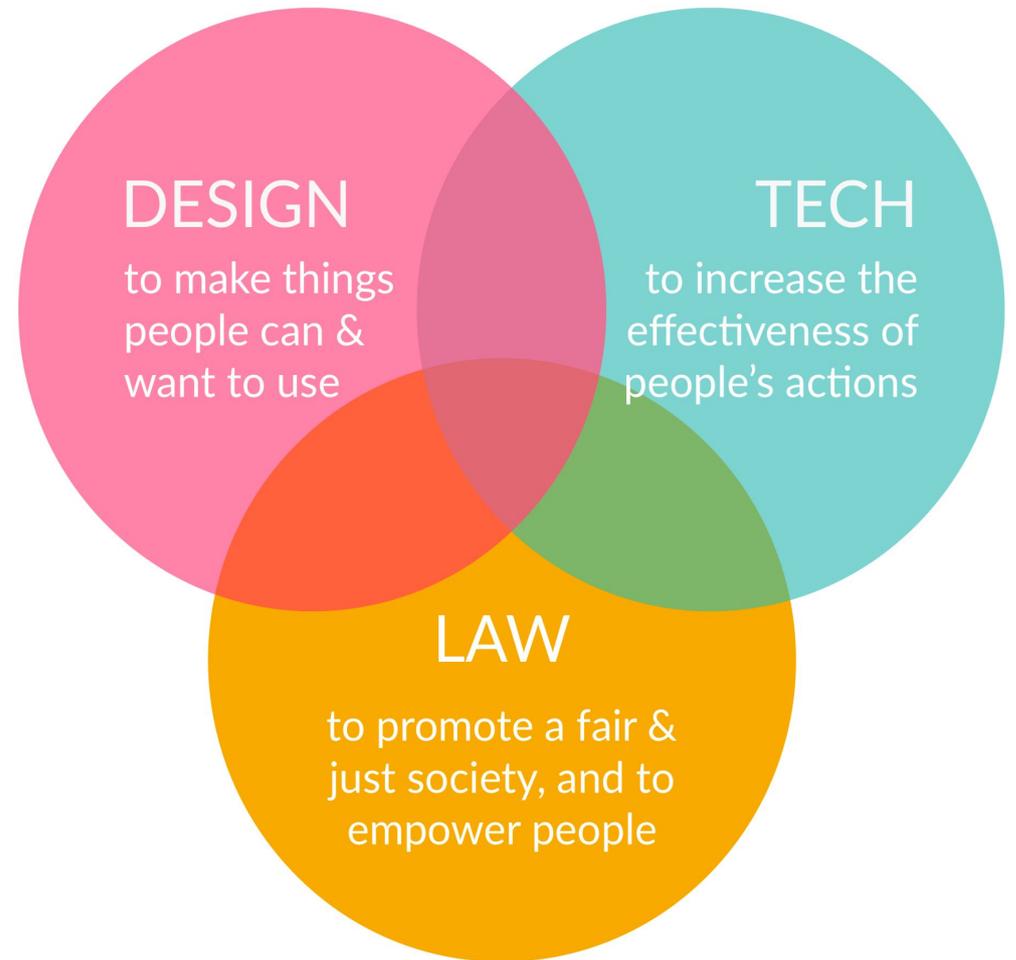
- ❑ Коммуникация и нетворкинг;
- ❑ Умение задавать правильные вопросы;
- ❑ Анкеты и фреймворки;
- ❑ Встречи 1+1 со стейкхолдерами;
- ❑ Презентации и обучение;
- ❑ Участие в бизнес-конференциях;
- ❑ Читать экспертов в индустрии



Конкретная речь и письмо

Инструменты:

1. Юридический дизайн;
2. Общение с не-юристами;
3. Заведите канал не для юристов;
4. Сервис "Простым языком"
5. Публичное выступление;
6. Курс «Базовые навыки работы юриста»
7. Телеграм-канал ilovedocs;
8. Курс по Юридическому письму.



Q&A

Вопросы спикерам:

1. Опишите портрет успешного кандидата - IT-юриста.
2. Какие навыки необходимы для того, чтобы получить работу в IT / Digital.

Включайте микрофон / чат, задавайте вопросы / делитесь своим опытом 😊

Критерии выбора стажировки: ценности, цели, карьерный план

*Крупная
компания
vs
стартап*

*Инхаус vs
Консалтинг
(ильфы vs
рульфы)*



КАРЬЕРНЫЙ ПЛАН		
1.	Мои ценности	фундаментальные установки и смыслы
2.	Моя текущая ситуация	отрасль, компания, функция
3.	Мои цели	кем и где я хочу работать через 1 год (Хочу-Могу-Надо)
4.	Как мне туда прийти	Оценка Активов и Пассивов
5.	Список шагов и приоритетов	Конкретные шаги, приоритеты и сроки

Q&A

Вопросы спикерам:

1. Чем руководствоваться при выборе компании для стажировки / первой работы ?
2. В каких компаниях лучше проходить стажировку (строчка в резюме vs реальные кейсы)

Включайте микрофон, задавайте вопросы / делитесь своим опытом 😊

Продающее резюме для IT- юриста: алгоритм

Анализ себя: алгоритм ХОЧУ-МОГУ-НАДО

Анализ рынка: определяем свою ЦА (география, компании, индустрии), ее боли и проблемы; определяем круг ролей, анализируем 5-7 открытых вакансий; составляем список релевантных навыков.

Формулировка достижений – измеримые действия в прошлом, которые принесли результат.

Используем активный глагол + совершенный вид.

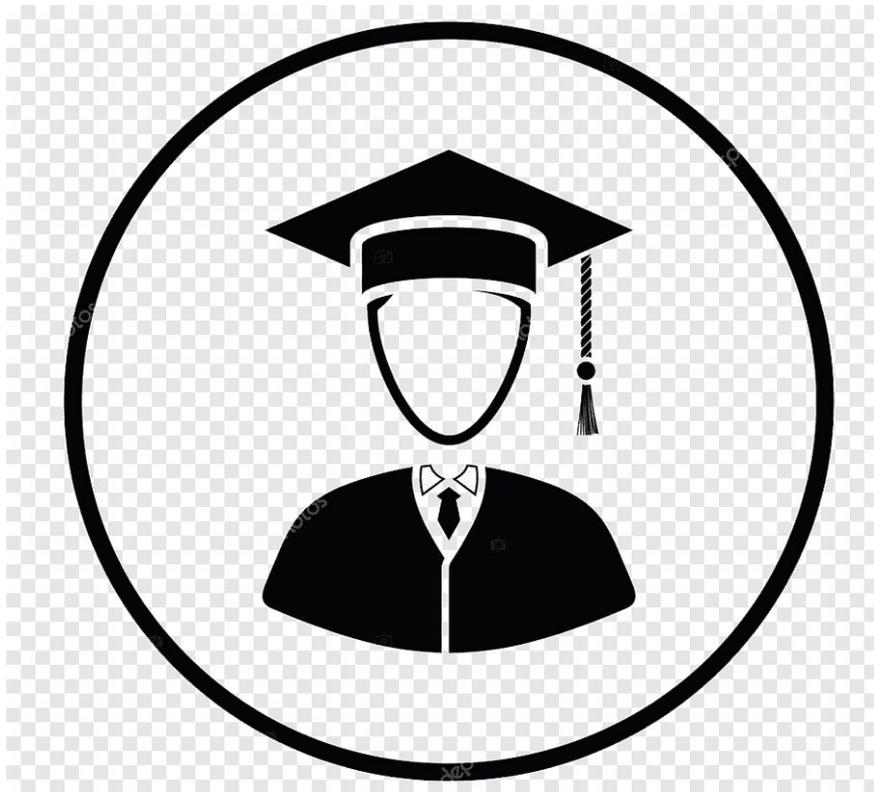
Формула: 20% навыки и знания, 80% достижения.

Продающее резюме IT- юриста

Дизайн продающего резюме	Что писать, если мало опыта:
<ul style="list-style-type: none">❑ Выбор подходящей структуры.❑ Summary - краткий обзор навыков и цель.❑ Релевантные навыки и достижения.❑ Орфография и пунктуация !!!❑ Забудьте про инфографику, шаблоны hh.ru❑ Не сообщайте лишнюю инфо (нац., фото).❑ Шрифт, размер, абзацы.❑ Не пишите о знании базовых программ.❑ Личные качества – только важные.❑ По размеру: максимум 2 страницы.	<ul style="list-style-type: none">❑ Кастомизировать резюме (ключевые слова, релевантные навыки).❑ Сопроводительное письмо (3-4 абз.)❑ Стажировки, фриланс, волонтерство.❑ Лидерский опыт, учебные достижения.❑ Особенные стипендии, гранты.❑ Научные работы, публикации.❑ Призовые места в проф. конкурсах.❑ Сертификаты по релевантным темам.❑ Курсы и тренинги по близким темам.

Личный бренд IT-юриста

- узнаваемость конкретного эксперта,
- impact в профессиональной нише.



Принципы:

1. БАЛАНС и УМЕСТНОСТЬ
2. Личный бренд - надстройка, Экспертность - базис!

Инструменты:

- Социальные сети (Linkedin).
- Публикации (Закон, научные журналы).
- Конференции.
- Значимые кейсы.
- Волонтерская деятельность (н-р, RPPA)
- Грамотный нетворк, коммуникация
- Ведение проф. блогов / каналов /подкастов;

Как грамотно использовать



- Как «витрина» вашего профессионального бренда
- Как агрегатор для поиска (настраиваем фильтры)
- Как механизм подачи через нетворк
- Проактивное добавление рекрутеров в вашей сфере
- Особое внимание ключевым словам
- Сильный summary
- Онлайн присутствие: статьи, каналы, интервью
- Мероприятия, профессиональные сообщества
- Поймите, чем вы можете быть полезны, будьте коннектором
- Работа с рекомендациями
- Просите совет, а не работу.

Q&A

Вопросы спикерам:

1. При найме кандидатов - обращаете ли внимание на личный бренд ?
2. Когда личный бренд важен, а когда может навредить ?

Включайте микрофон, задавайте вопросы / делитесь своим опытом 😊

Домашнее задание

1. На основе шаблона карьерного плана - сделайте разбор “Хочу-могу-надо” и подготовьте ваш карьерный план на 2 года.
2. Используя шаблоны резюме и другие доп. материалы, подготовьте резюме и сопроводительное письмо (на русском и (или) на английском языке).

Форма выполнения - письменная.

Дедлайн - до 1 декабря 2024

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

